



SALES MANAGER (M/W/D)

Standort flexibel

Der sogenannte „Dieselskandal“ ist das vielleicht spektakulärste Gerichtsverfahren der letzten Jahre – und wir von der Rechtsanwaltskanzlei Goldenstein haben vor dem BGH Recht bekommen!

Gerade jetzt suchen wir Ihre Unterstützung.

Wer wir sind:

Die Rechtsanwaltskanzlei Goldenstein bietet ein einzigartiges Arbeitsumfeld mit dem besten aus zwei Welten:

Die innovative Dynamik eines Software-Startups – kombiniert mit dem fachlichen Renommee einer inhabergeführten Wirtschaftsrechts-Kanzlei mit über 30 Jahren Expertise. Wollen auch Sie in diesem spannenden Umfeld die Zukunft der juristischen Dienstleistungen mitgestalten und disruptive Geschäftsmodelle wie Legal Tech vorantreiben? Sie haben Spaß an Telefonvertrieb? Sie sind empathisch und können gut auf Menschen eingehen? Sie telefonieren gerne und können Menschen von einer Sache überzeugen? Sie sind bereit sich in das Thema Diesellabgasskandal einzuarbeiten? Dann sind Sie bei uns richtig. Bewerben Sie sich gleich jetzt als Sales Manager.

Ihre Kernaufgaben:

- Sie kontaktieren bei uns auf der Plattform eintreffende Anfragen telefonisch
- Sie fordern fehlende Dokumente an und prüfen dies
- Sie beraten die Kunden zum Ablauf und beantworten Fragen
- Sie begleiten Ihre eigenen Kunden von der Anfrage bis zum Kontakt zur Kanzlei

Unsere Anforderungen:

- Sie haben schon Erfahrungen am Telefon oder im Vertrieb
- Sie können Menschen von einer Sache überzeugen
- Sie haben Spaß am Telefonieren und immer neuen Kundenkontakten
- Sie sind bereit, sich in neue Themen einzuarbeiten
- Sie haben eine Macher-Mentalität und übernehmen Verantwortung
- Sie sind extrem ehrgeizig und bereit, sich in unserem Vertriebsteam durchzusetzen und der/ die Beste zu werden.

Was wir bieten:

- Remote Work+: Sie können in der Regel von überall aus arbeiten. Trotzdem haben wir eine Anlaufstelle in Potsdam, wo wir uns regelmäßig sehen können.
- Attraktives Gehalt + Provision: Unsere besten Kundenberater erhalten attraktive Provisionen
- Übernahme: Sollte es Ihnen gefallen und passen, übernehmen wir Sie sehr gerne Vollzeit
- Freiheit + Sicherheit: Trotz remote genießen Sie die Sicherheit einer Festanstellung und ein Team auf das Sie immer zählen können.
- Berufliche Entwicklung: Ob Kurse, Konferenzen oder Events bei uns steht Know-How ganz oben.
- Persönliche Entwicklung: Wir unterstützen Sie auch bei Ihrer persönlichen Entwicklung, wo wir nur können.
- Team & Kultur: Trotz remote sind wir sehr eng verbunden. Wir wollen uns allen das bestmögliche Arbeitsumfeld schaffen und uns gegenseitig zu Höchstleistung treiben.
- Lernfokus: Wir wollen neue Wege gehen und daher darf jeder bei uns viel ausprobieren für maximales Lernen.

- Schnell & Pragmatisch: Bei uns gibt es keine klassische Hierarchie und Entscheidungen werden schnell und unkompliziert getroffen.
- Selbstverantwortung: Sie können Ihren Bereich selbst gestalten. Zeitgleich stehen Ihnen unsere Experten jederzeit zur Verfügung.

Werden Sie Teil einer der innovativsten Rechtsanwaltskanzleien des Landes!

Bewerben Sie sich bitte bevorzugt per E-Mail mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Bei Fragen steht Ihnen Frau Greeske gerne unter der Telefonnummer 0175 493 71 99 zur Verfügung.

Wir freuen uns, wenn Sie Teil unseres Teams werden möchten.

bewerbung@ra-goldenstein.de