



## SALES MANAGER (M/W/D)

**Standort flexibel**

Der sogenannte „Dieselskandal“ ist das vielleicht spektakulärste Gerichtsverfahren der letzten Jahre – und wir von der Rechtsanwaltskanzlei Goldenstein haben vor dem BGH Recht bekommen!  
Wir sind die führende Kanzlei im Abgasskandal mit mehr als 35.000 Verfahren.

**Gerade jetzt suchen wir Ihre Unterstützung.**

### **Wer wir sind:**

Die Rechtsanwaltskanzlei Goldenstein bietet ein einzigartiges Arbeitsumfeld mit dem besten aus zwei Welten:

Die innovative Dynamik eines Software-Startups – kombiniert mit dem fachlichen Renommee einer inhabergeführten Wirtschaftsrechts-Kanzlei mit über 30 Jahren Expertise. Wollen auch Sie in diesem spannenden Umfeld die Zukunft der juristischen Dienstleistungen mitgestalten und disruptive Geschäftsmodelle wie Legal Tech vorantreiben? Sie haben Spaß an Telefonvertrieb? Sie sind empathisch und können gut auf Menschen eingehen? Sie telefonieren gerne und können Menschen von einer Sache überzeugen? Sie sind bereit sich in das Thema Dieselabgasskandal einzuarbeiten? Dann sind Sie bei uns richtig. Bewerben Sie sich gleich jetzt als Sales Manager.

### **Ihre Kernaufgaben:**

- Sie kontaktieren die bei uns eintreffenden Anfragen via Telefon und E-Mail (keine Kaltakquise)
- Sie beraten innerhalb unserer Projekte zu den aktuellen Möglichkeiten
- Sie begleiten die Mandanten als individueller Ansprechpartner von der ersten Anfrage bis zum Kontakt mit unseren Fachabteilungen
- Sie bearbeiten und pflegen unsere CRM
- Sie prüfen eingehende Dokumente und fordern fehlende Unterlagen an

### **Unsere Anforderungen:**

- Sie haben erste Erfahrungen am Telefon oder im Vertrieb
- Sie haben Freude an der Kommunikation mit Menschen und können von einer Sache überzeugen
- Sie haben eine Macher-Mentalität und übernehmen Verantwortung
- Sie haben ein ausgeprägtes Servicebewusstsein und legen Wert auf Professionalität
- Sie sind bereit, sich in neue Themen einzuarbeiten (keine juristischen Vorkenntnisse nötig)
- Sie sind sicher im Umgang mit technischen Arbeitsmitteln

### **Was wir bieten:**

- Remote Work: Sie können in der Regel von überall aus arbeiten. Wir haben zusätzlich ein Office in Potsdam, wo wir uns regelmäßig sehen.
- Attraktives Fixgehalt + Provision: Unsere besten Kundenberater erhalten attraktive Provisionen
- Freiheit & Sicherheit: Genießen Sie auch mit Remote Work die Sicherheit einer Festanstellung und ein Team, auf das Sie immer zählen können. (freelance ebenfalls möglich)
- Berufliche & Persönliche Entwicklung: Ob Kurse, Konferenzen oder Events bei uns steht Know-How ganz oben. Wir wollen neue Wege gehen, daher darf für maximales Lernen jeder bei uns viel ausprobieren.
- Team & Kultur: Trotz remote sind wir sehr eng verbunden. Wir wollen uns allen das bestmögliche Arbeitsumfeld schaffen und uns gegenseitig zu Höchstleistung treiben.
- Schnell & pragmatisch: Bei uns gibt es flache Hierarchien. Entscheidungen werden schnell und unkompliziert getroffen.

- Selbstverantwortung: Sie können Ihren Bereich selbst mitgestalten. Zeitgleich stehen Ihnen unsere Experten gern zur Verfügung.
- Gesundheit: Wöchentlicher Legal Sports innerhalb der Arbeitszeit. Frisches Obst, Wasser & Kaffee kostenlos.

### **Werden Sie Teil einer der innovativsten Rechtsanwaltskanzleien des Landes!**

Bewerben Sie sich bitte bevorzugt per E-Mail mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Bei Fragen steht Ihnen Frau Greeske gerne unter der Telefonnummer 0175 493 71 99 zur Verfügung.

Wir freuen uns, wenn Sie Teil unseres Teams werden möchten.

**[bewerbung@ra-goldenstein.de](mailto:bewerbung@ra-goldenstein.de)**